

Sales Engineer (m/w/d) - Maschinen und Anlagen für Dämmstoffe und Bauelemente -

(Standort: Rietberg)

Ihre Aufgaben

- Technische Beratung bestehender und Akquisition neuer Kunden
- Planung und Verkauf unserer
 Lösungen für die Produktion von
 Dämmstoffen und Bauelementen
- Angebotskalkulation und erstellung gemäß der kundenspezifischen Anforderungen
- Markt- und
 Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Vertriebserfahrung
- Fachhochschulausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- mind. 3 Jahre Berufserfahrung
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Reisebereitschaft
- Selbstständiges Arbeiten, Flexibilität

- Erstellen von Analysen und Berichten
- Gute Englischkenntnisse
- Freude am Umgang mit Menschen

Wir bieten



Intensive Einarbeitung Individuelle Weiterbildung Hohe Ausbildungs- und Übernahmequote Abteilungsübergreifendes Arbeiten Selbstständiges Arbeiten



Möglichkeit von Homeoffice Arbeitszeitkonto Phasenweise Reisetätigkeit Flexible Arbeitszeiten



Leistungsbezogene Vergütung
Sonderzahlungen (z.B. Urlaubs- &
Weihnachtsgeld, Hochzeit, Geburt,
Gesundheitsprämie, VL, Jubiläumsprämie)
Betriebliche Altersvorsorge
Unfallversicherung 24/7
Zusätzliche Reisevergütungen
Tankgutschein
Kindergartenzuschuss
Notfallfonds
Arbeitnehmerkasse



Innovation
Langfristige Zusammenarbeit
Abwechslung im Sondermaschinenbau
Über 200-jährige Firmengeschichte
Regionale Lieferanten
Zukunftssicher



Moderne Arbeitsumgebung Ergonomische Arbeitsplätze Zuschuss Bildschirmarbeitsplatzbrille Fahrradleasing Obstkorb Firmenlauf



Sehr gutes Betriebsklima
Partnerschaftliches Miteinander
Soziales, kulturelles & sportliches
Engagement
Flache Hierarchien
Familiärer Umgang
Mitarbeiterevents
Feedbackgespräche
Mitgestaltung
Teamarbeit

Kraft Group

G. Kraft Maschinenbau GmbH

Speckenstr. 6 | 33397 Rietberg Grüner Weg 6 | 33449 Langenberg

personal@kraft-group.com

