



Sales Engineer (m/w/d) **- Maschinen und Anlagen für** **Dämmstoffe und Bauelemente -**

Ihre Aufgaben

- Technische Beratung bestehender und Akquisition neuer Kunden
- Planung und Verkauf unserer Lösungen für die Produktion von Dämmstoffen und Bauelementen
- Angebotskalkulation und -erstellung gemäß der kundenspezifischen Anforderungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

- Vertriebserfahrung von Vorteil
- Fachhochschulausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- mind. 3 Jahre Berufserfahrung
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Reisebereitschaft
- Selbstständiges Arbeiten, Flexibilität
- Gute Englischkenntnisse

- Erstellen von Analysen und Berichten
- Freude am Umgang mit Menschen

Wir bieten



Intensive Einarbeitung
Individuelle Weiterbildung
Hohe Ausbildungs- und Übernahmequote
Abteilungsübergreifendes Arbeiten
Selbstständiges Arbeiten



Innovation
Langfristige Zusammenarbeit
Abwechslung im Sondermaschinenbau
Über 200-jährige Firmengeschichte
Regionale Lieferanten
Zukunftssicher



Möglichkeit von Homeoffice
Arbeitszeitkonto
Phasenweise Reisetätigkeit
Flexible Arbeitszeiten



Moderne Arbeitsumgebung
Ergonomische Arbeitsplätze
Zuschuss Bildschirmarbeitsplatzbrille
Fahrradleasing
Obstkorb
Firmenlauf



Leistungsbezogene Vergütung
Sonderzahlungen (z.B. Urlaubs- & Weihnachtsgeld, Hochzeit, Geburt, Gesundheitsprämie, VL, Jubiläumsprämie)
Betriebliche Altersvorsorge
Unfallversicherung 24/7
Zusätzliche Reisevergütungen
Tankgutschein
Kindergartenzuschuss
Notfallfonds
Arbeitnehmerkasse



Sehr gutes Betriebsklima
Partnerschaftliches Miteinander
Soziales, kulturelles & sportliches Engagement
Flache Hierarchien
Familiärer Umgang
Mitarbeitererevents
Feedbackgespräche
Mitgestaltung
Teamarbeit

Kontakt

Kraft Group

G. Kraft Maschinenbau GmbH | Speckenstr. 6 | 33397 Rietberg
und Grüner Weg 6 | 33449 Langenberg

personal@kraft-group.com

Jetzt bewerben

