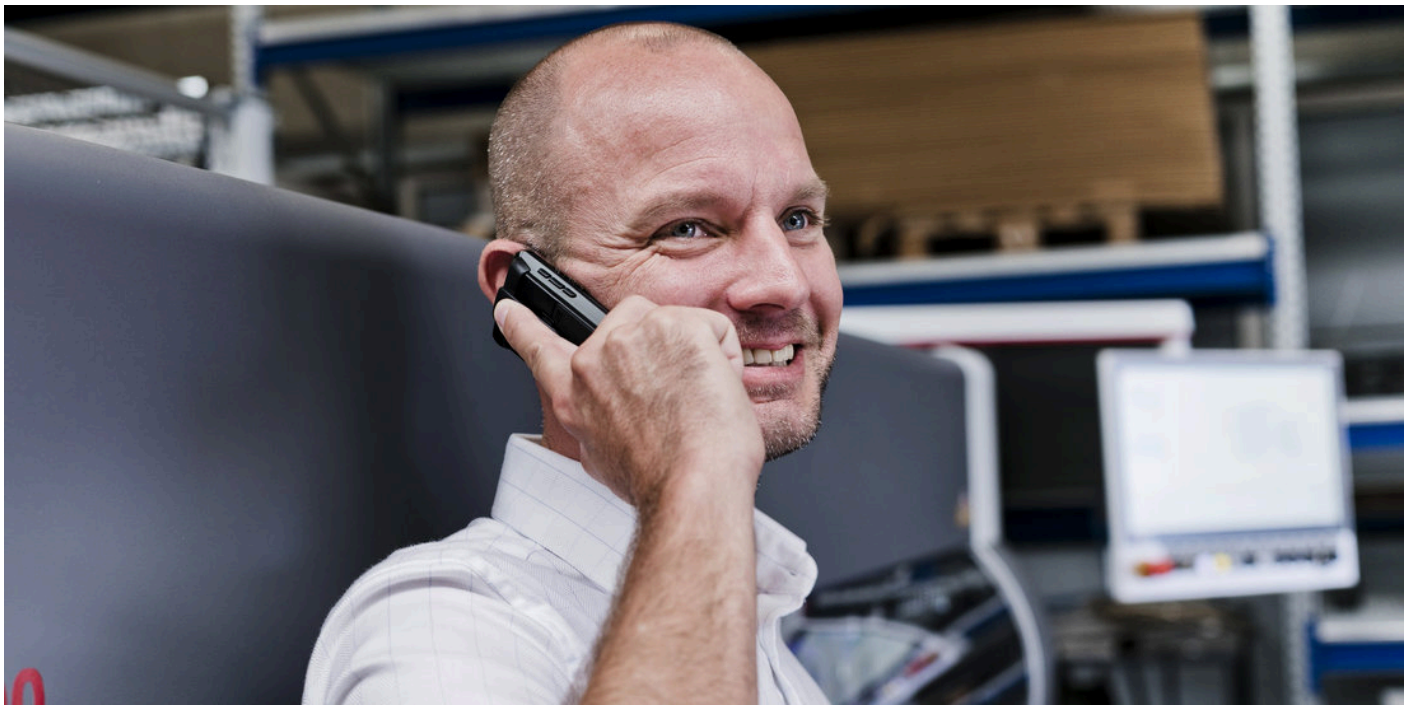


Sales Engineer (m/w/d)
Packaging Solutions

(Standort: Langenberg)

Ihre Aufgaben

- Technische Beratung bestehender und Akquisition neuer Kunden im internationalen Vertrieb
- Planung und Verkauf unserer Maschinen und Anlagen im Außendienst
- Angebotskalkulation und -erstellung gemäß der kundenspezifischen Anforderungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ihr Profil

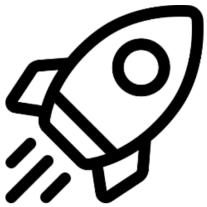
- Mehrjährige Vertriebserfahrung
- Ingenieurstudium oder vglb. Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung im Bereich Verpackungstechnik
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Reisebereitschaft international
- Selbstständiges Arbeiten, Flexibilität

- Erstellen von Analysen und Berichten
- Gute Englischkenntnisse

Wir bieten



Intensive Einarbeitung
Individuelle Weiterbildung
Hohe Ausbildungs- und Übernahmequote
Abteilungsübergreifendes Arbeiten
Selbstständiges Arbeiten



Innovation
Langfristige Zusammenarbeit
Abwechslung im Sondermaschinenbau
Über 200-jährige Firmengeschichte
Regionale Lieferanten
Zukunftssicher



Möglichkeit von Homeoffice
Arbeitszeitkonto
Phasenweise Reisetätigkeit
Flexible Arbeitszeiten



Moderne Arbeitsumgebung
Ergonomische Arbeitsplätze
Zuschuss Bildschirmarbeitsplatzbrille
Fahrradleasing
Obstkorb
Firmenlauf



Leistungsbezogene Vergütung
Sonderzahlungen (z.B. Urlaubs- & Weihnachtsgeld, Hochzeit, Geburt, Gesundheitsprämie, VL, Jubiläumsprämie)
Betriebliche Altersvorsorge
Unfallversicherung 24/7
Zusätzliche Reisevergütungen
Tankgutschein
Kindergartenzuschuss
Notfallfonds
Arbeitnehmerkasse



Sehr gutes Betriebsklima
Partnerschaftliches Miteinander
Soziales, kulturelles & sportliches Engagement
Flache Hierarchien
Familiärer Umgang
Mitarbeiterevents
Feedbackgespräche
Mitgestaltung
Teamarbeit

Kontakt

Kraft Group
G. Kraft Maschinenbau GmbH

Speckenstr. 6 | 33397 Rietberg
Grüner Weg 6 | 33449 Langenberg

personal@kraft-group.com

Jetzt bewerben